

## CALENDRIER DES FORMATIONS 2018-2019

				2018				2019							
				SEPT	OCT.	NOV.	DÉC.	JANV.	FÉVR.	MARS	AVR.	MAI	JUIN	JUIL.	AOÛT
CPF	FORMATIONS DIPLOMANTES (diplômes reconnus par l'Etat)														
Eligible	<b>GUCS Vins &amp; Spiritueux</b> (Gestionnaire d'Unité Commerciale Spécialisée)	11 mois	5600						Rentrée : 19						
Eligible	<b>RECI Wine &amp; Web</b> (Responsable En Commerce International)	12 mois	7900		Rentrée : 8										
Eligible	<b>RDC</b> (Responsable de Développement Commercial)	4 à 6 mois	4900	Rentrée : 12		Rentrée : 14		Rentrée : 14							
Eligible	<b>RDC Vins et Spiritueux</b>	4 à 10 mois	5900	Rentrée : 12		Rentrée : 14		Rentrée : 14							
Eligible	<b>RDC Immobilier</b>	4 à 6 mois	5 500	Rentrée : 12		Rentrée : 14		Rentrée : 14							

				2018				2019							
				SEPT	OCT.	NOV.	DÉC.	JANV.	FÉVR.	MARS	AVR.	MAI	JUIN	JUIL.	AOÛT
CPF	FORMATIONS CERTIFIANTES (certificats de la CCI Bordeaux Gironde)														
COMMERCE / MARKETING															
Eligible	<b>Détecter les marchés et définir une stratégie et un plan de prospection</b>	5 j	990	28	2-3-4-10										
Eligible	<b>Maîtriser les techniques de communication nécessaires à la négociation</b>	1 j	190		25										
	<b>Mener une négociation commerciale (CCE)</b>	5 j	Nous consulter												
Eligible	<b>Négocier en tenant compte des acteurs clés et des objections</b>	3 j	550			6-7-8				Nous contacter					
VINS / BIERES / SPIRITUEUX															
	<b>La bière : théorie et visite</b>	1 j	250		17										
	<b>Les spiritueux : théorie et visite</b>	1 j	250					14							
	<b>Wine Study Tour</b>	5 j	Nous consulter												



2018				2019							
SEPT	OCT.	NOV.	DÉC.	JANV.	FÉVR.	MARS	AVR.	MAI	JUIN	JUIL.	AOUT

FORMATIONS CERTIFIANTES (certificats de la CCI Bordeaux Gironde)

IMMOBILIER											
Organisme agréé et formations conformes aux obligations de la loi Alur (renouvellement de la carte professionnelle)											
Affichage obligatoire et blanchiment d'argent	1 j	190		26				8			
Approche du syndic de copropriété	2 j	380				7-21		5-12			
Du mandat au compromis (niveau 1)	1 j	190	17								
Du mandat au compromis (niveau 2)	2 j	380					15	8			
Expertise Immobilière	1 j	190			30			28			
Gestion locative	4 j	760				11-12-13-14					
Le cadre légal de la gestion locative après les lois MACRON et ALUR	1 j	190				11					
Le cadre légal de la transaction après les lois MACRON et ALUR	1 j	190						1			
Le compromis	1 j	190			16			8			
Le mandat	1 j	190						15			
Les baux commerciaux et professionnels	2 j	380				3-4		4-5			
Les différents types de vente (niveau 1)	1 j	190			22			22			
Les différents types de vente (niveau 2)	2 j	380		17-18	7-8 ** 21-22						
Nouvelles technologies et valorisation du bien	1 j	190			23						
Pathologie du bâtiment	1 j	190					11	29			
Prospection de mandat	1 j	190			5			11			
Transaction et Accès à la propriété	4 j	760	3-4 10-11								
Transaction et Investisseurs	3 j	570					28-29-30				

\* Lieu de formation : à Arcachon

\*\* Lieu de formation : à Langon

Institut de Promotion Commerciale - Centre de Formation du Lac - 10 rue René Cassin - 33049 BORDEAUX CEDEX



Mathilde SAUNOIS  
Tél. 05 56 79 52 01

mathilde.saunois@formation-lac.com  
ipc-bordeaux.com





2018				2019							
SEPT	OCT.	NOV.	DÉC.	JANV.	FÉVR.	MARS	AVR.	MAI	JUIN	JUIL.	AOUT

CPF FORMATIONS CERTIFIANTES (certificats de la CCI Bordeaux Gironde)

COMMERCE INTERNATIONAL DES VINS & SPIRITUEUX

Eligible	Appliquer le processus d'achats à l'international	3 j	550						6-7-8					
Eligible	Approche export (français-anglais)	4 j	950					7-8-9-10		8-9-10-11				
Eligible	Approche export spécifique Amérique du Sud (français)	2 j	350					23-24						
Eligible	Assurer le suivi commercial des clients/partenaires à l'international (français)	3 j	550					25	6-8					
Eligible	Les incoterms	2 j	350			14-15								
Eligible	Opérations logistiques, douanières et financières	7 j	1300			19-20-21-22-26-27-28								
Eligible	Constituer un réseau de clients/partenaires à l'international	3 j	550					25	1-4					
Eligible	Elaborer et budgétiser un plan d'actions commerciales à l'international	3 j	550		25-26	5								
Eligible	Gérer l'équipe commerciale à l'international et développer son efficacité	3 j	550						26-27-28					
Eligible	Négocier des opérations internationales en zone Asie-Pacifique (français-anglais)	5 j	990					28-29-30-31	1					

EN PARTENARIAT AVEC



best@formation-lac.com / 05 56 79 51 15

	Conseiller les bonnes associations Mets & Vins	3 j	650			26-27-28								
	Mieux vendre le vin au restaurant	2 j	500			29-30								
	La carte des vins / conformité et loi en vigueur	1 j	250											

EN PARTENARIAT AVEC



idae@formation-lac.com / 05 56 79 52 11

	Home-staging	2 j	400			23-24								
	Logiciel AUTOCAD	3 j	750			4-5-12								

Institut de Promotion Commerciale - Centre de Formation du Lac - 10 rue René Cassin - 33049 BORDEAUX CEDEX



Mathilde SAUNOIS  
Tél. 05 56 79 52 01

mathilde.saunois@formation-lac.com  
ipc-bordeaux.com

